



L'ÉCHALOTE TRADITIONNELLE EN 2017-2018

>>> BILAN DE CAMPAGNE

Un bon cru en qualité et en rendement, mais mal récompensé !

Les circonstances très favorables et les prix rémunérateurs de la précédente campagne ont incité les producteurs à augmenter leurs surfaces de production.

En 2017-2018, les conditions climatiques permettent de très bons rendements et une qualité d'échalote d'un bon cru. Tout est réuni pour une saison réussie, mais l'augmentation des surfaces perturbe finalement l'équilibre entre l'offre et la demande.

Faits marquants

Élargissement de la zone de production

Ces dernières années, la zone de production s'est élargie dans un rayon de 15 km. Les parcelles de plus grande taille mobilisent des outils adaptés à une échelle autre que celle de la zone traditionnelle de culture. Dans ce contexte, le prévisionnel de campagne annonce entre 10 et 20 % d'augmentation avec une estimation de récolte supérieure à 25 000 tonnes (source Cérafel).

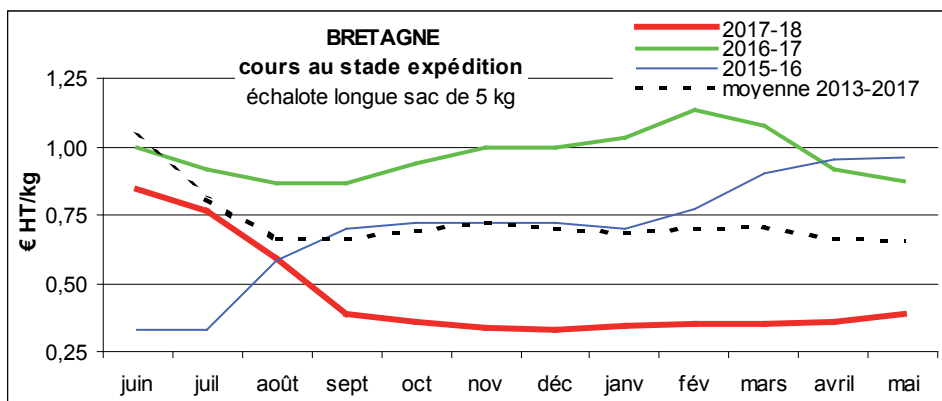
Qualité et rendement au rendez-vous

Les plantations s'étalent de fin février à fin mars. Les mois de mars et avril plutôt secs, combinés aux mois de mai et juin chauds et pluvieux, favorisent les rendements. Ces conditions passent de très bonnes à idéales avec le coup de chaleur de fin juin qui accélère l'arrivée à maturité. Enfin, la venue de la pluie dans la première quinzaine de juillet étale les

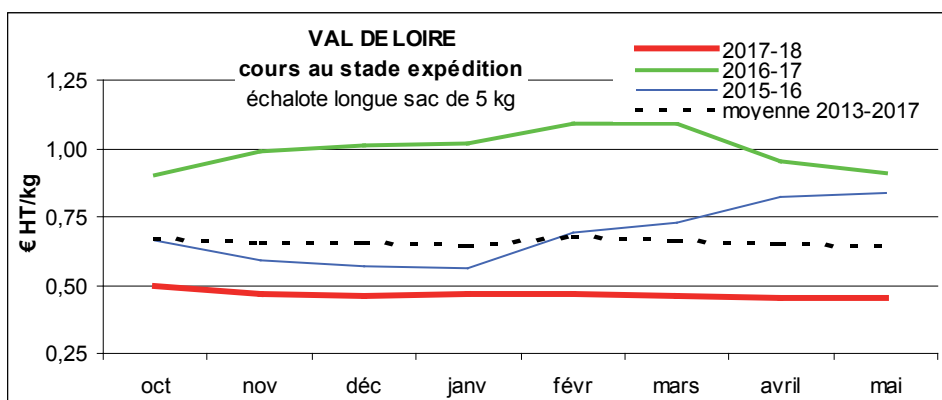
ramassages. Ce contexte météorologique favorable réduit l'impact du mildiou. (source Chambre Agriculture de Saint-Pol-de-Léon)

Cours laminés

Dès le démarrage de la campagne, les cours se positionnent dans la fourchette basse : la filière se rend compte que, malgré la qualité bien au rendez-vous, il va falloir gérer la pléthore de marchandise. Le commerce n'apprécie pas le surplus de production. La surenchère à la baisse des cours s'installe pour de longs mois. Rapidement, le prix de vente télématique payé au producteur se positionne sous la barre des 0,40 €/kg puis descend tout au long de la saison pour la terminer au alentours de 0,10 €/kg ; quant au cours expédition, il finit l'année sur une base de 0,37 €/kg.



Un cours qui décroche à partir de septembre pour ne plus varier durant la campagne.



Le cours expédition est toujours resté sous la barre des 0,50 €/kg.



SOMMAIRE

• Déroulement de la campagne

page 2

• Chiffres indispensables

page 2

Déroulement de la campagne

Juin 2017

Une campagne en préparation

Quasiment tous les expéditeurs vendent de l'échalote conservée en frigo ; les cours tiennent compte de ces frais engendrés par la conservation et se stabilisent aux alentours de 0,80 €/kg. Certains lots non certifiés restent sur le carreau. Le commerce demeure calme tout au long du mois.

Juillet 2017

Les arrachages de l'échalote démarrent

Les ramassages s'étalent à partir du 15 juillet du fait d'ondées fréquentes. La qualité prévue se réalise et les rendements dépassent de près de 10 % ceux de l'année précédente. La campagne s'annonce sous de bons auspices, mais les ventes estivales demeurent difficiles et le contexte devient vite tendu.

Août 2017

Début laborieux

La campagne 2017-2018 débute difficilement. En effet, le prix payé au producteur ne décolle pas de 0,20 €/kg. A titre de comparaison, le prix était de 0,35 €/kg en 2015 et de 0,57 €/kg en 2016 à la même époque. Le cours expédition reste toujours au-dessus de 0,50 €/kg.

Septembre 2017

Décrochage des prix

La situation continue de se dégrader avec des prix bas constatés au marché télématique. Certains lots sont vendus à 0,10 €/kg payé au producteur. Les prévisions s'avèrent peu optimistes, l'on parle dans les campagnes de lots cédés à 0,05 €/kg faute de capacités de stockage suffisantes. La cotation expédition passe sous la barre des 0,40 €/kg.

Octobre 2017

Commerce à la peine

Traditionnellement c'est une des périodes creuses de l'année et cela se confirme malgré la présence en GMS (grandes et moyennes surfaces) de l'échalote traditionnelle qui profite de nombreuses mises en avant. L'échalote de semis n'est heureusement pas présente. Le commerce demeure laborieux, et, dans un contexte de surproduction, le cours expédition se positionne en fin de mois à 0,35 €/kg (à comparer à 1,00 €/kg pour l'année précédente), cours qui ne variera que de quelques centimes tout au long de la campagne.

Novembre 2017

Surenchère à la baisse

Les grossistes et les grandes enseignes profitent du contexte de surproduction pour tirer les prix vers le bas : c'est la surenchère à la baisse. L'offre en échalote de semis se développe et le nombre important de

théâtralisations dans les supermarchés incite le chaland à acheter cet allium. Dans les campagnes, la résignation fait place à la consternation car le prix payé aux producteurs ne décolle pas et reste aux alentours de 0,10 €/kg. Le commerce demeure frileux et les commandes modestes.

Décembre 2017

Un mois attendu

C'est le mois où le commerce devient plus actif à l'approche des fêtes de fin d'année. Cela se confirme à partir de la mi-décembre mais les marges des expéditeurs sont réduites. Les échanges à l'export demeurent marginaux et malheureusement les prix à la production comme à l'expédition ne varient guère.

Janvier 2018

Le spectre de 2014-2015

Malgré des mises en avant continues, les cours se maintiennent au plus bas et le spectre de la crise de la campagne 2014-2015 tant redouté se profile. De nombreux exploitants qui espéraient une remontée des prix, ne désirent plus qu'une seule chose : se débarrasser de leur production.

Février 2018

Début des plantations

L'activité commerciale se poursuit dans la morosité tout au long du mois, pénalisée par une forte surproduction. Le cours payé au producteur varie de 0,10 à 0,14 €/kg au marché télématique. Quant au cours expédition, il n'évolue guère et se positionne à 0,35 €/kg.

Les prévisions s'annoncent pessimistes, à moins que la qualité des stocks ne s'altère, diminuant de facto les quantités disponibles. Profitant de conditions climatiques favorables, les plantations de la future campagne démarrent rapidement mais sont vite interrompues par des pluies discontinues.

Mars 2018

Foire à l'ail

La situation n'évolue guère en mars, malgré la fête pascale traditionnellement favorable au niveau du commerce. De nombreuses « foires à l'ail » proposent en effet à cette période des échalotes tous calibres dans tous les emballages possibles afin d'inciter les consommateurs à acheter. Cependant, au vu de l'important volume disponible, celles-ci ne suffisent pas à faire remonter le cours à l'expédition qui reste bloqué à 0,35 €/kg. Les plantations pour la nouvelle récolte ont lieu très en retard du fait des champs détrempés par la pluie.

Avril 2018

Consternation dans les campagnes

Conséquence d'une surproduction qui aura

pénalisé les producteurs toute l'année, le prix de référence payé au producteur n'aura guère évolué ce mois-ci, variant de 0,10 à 0,15 €/kg stocké en silo selon la qualité. Pour la mise en vente de l'échalote stockée en frigo, le prix double presque afin de récompenser la qualité.

Perturbées par des conditions climatiques peu clémentes, les plantations de la nouvelle campagne d'échalote se poursuivent et se terminent tardivement à la fin du mois.

Côté commerce, le prix à l'expédition ne varie guère malgré de nombreuses foires à l'ail dans les points de ventes et des exportations légèrement plus dynamiques. Donc, au final, avril se présente comme un mois sans grand relief à l'image des précédents.

Mai 2018

Arrivée de l'échalote sortie de chambres frigorifiques

Le mois de mai ne fait pas de miracle avec un prix à l'expédition ne décollant invariablement pas de 0,37 €/kg. Dans les campagnes, la résignation est de mise et beaucoup songent à arrêter leur production. Les échalotes conservées en silo, dont la qualité laisse à désirer, font place désormais à celles issues de chambres frigorifiques à la qualité irréprochable. Le prix d'achat tient compte bien sûr des frais plus importants de conservation. Le prix payé au producteur est d'environ 0,45 €/kg en comparaison de 0,12 €/kg pour l'échalote de silo. Le cours à l'expédition pour les échalotes « frigo » est de 0,65 €/kg.

Pour la future campagne 2018-2019, les plantations par rapport à l'année précédente seraient inférieures de 10 % et la qualité très variable, du fait des fenêtres de plantation très limitées par une météo fort capricieuse.

Chiffres indispensables

Cours aux stades expédition et de gros en € HT/kg - en sac de 5 kg

mois	EXPÉDITION échalote longue		GROS échalote
	Bretagne	Val de Loire	MIN Rungis
juin	0,85		1,37
juillet	0,76		1,50
août	0,59		1,17
sept.	0,39	0,53	0,86
oct.	0,36	0,50	0,68
nov.	0,34	0,47	0,60
déc.	0,33	0,46	0,60
janv.	0,34	0,47	0,60
fév.	0,35	0,47	0,60
mars	0,35	0,46	0,60
avril	0,36	0,45	0,60
mai	0,39	0,45	0,70

Pour en savoir plus sur l'échalote traditionnelle :

Directeur de la publication : **Christine Avelin**

Composition : **RNM Bordeaux (Nina Riaux)**

Date de parution : septembre 2018

Rédacteur : **Jacques Montfort**

Centre de Saint-Pol-de-Léon : 02.98.69.18.93

Centre d'Angers : 02.41.72.32.54

Centre de Rungis : 01.41.73.48.03

notre site : <https://RNM.franceagrimer.fr>

Reproduction autorisée sous réserve de citer la source.

Prestation réalisée sous système de management de la qualité ISO9001.



FranceAgriMer

ÉTABLISSEMENT NATIONAL
DES PRODUITS DE L'AGRICULTURE ET DE LA MER

Direction Marchés, études et prospective

12 rue Henri Rol-Tanguy

TSA 20002

93555 Montreuil cedex

Tél. : 01 73 30 20 67 / Fax : 01 73 30 30 46



Liberté • Égalité • Fraternité
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

MINISTÈRE
DE L'AGRICULTURE
ET DE
L'ALIMENTATION